

PENERAPAN APLIKASI POINT OF SALES PADA UMKM KERIPIK SINGKONG DI SUNGAI PIRING

Ferliansyah¹

¹Sistem Informasi, Universitas Islam Indragiri, Jl. Lintas Rengat Parit 1, Tembilahan Hulu, Kabupaten Indragiri Hilir, Riau, Indonesia, 29210

e-mail: iyan91323@gmail.com¹

ABSTRACT

Sungai Piring is one of the cassava chips production centers in Tembilahan. Cassava chips MSMEs in Sungai Piring face various challenges, one of which is managing sales data. Manual sales data management is often inaccurate and inefficient. Point of sales (POS) applications are one solution to overcome these challenges. The POS application can help cassava chips MSMEs in Sungai Pring to manage sales data more accurately and efficiently. The POS application can help Cassava Chips MSMEs in solving this problem. The POS application can help Cassava Chips MSMEs in managing sales data, providing more personalized customer service, managing stock more accurately, and conducting more effective marketing. the implementation of the POS application can provide significant benefits for the MSME business. Cassava chips in the river plate. The POS application can help Cassava Chips MSMEs improve operational and marketing efficiency, thereby increasing sales and profits.

Keywords: MSMEs, Jarvis Computer Stores, POS applications, marketing

ABSTRAK

Sungai Piring merupakan salah satu sentra produksi keripik singkong di Tembilahan. UMKM keripik singkong di Sungai Piring menghadapi berbagai tantangan, salah satunya adalah dalam hal pengelolaan data penjualan. Pengelolaan data penjualan yang manual seringkali tidak akurat dan tidak efisien. Aplikasi point of sales (POS) merupakan salah satu solusi untuk mengatasi tantangan tersebut. Aplikasi POS dapat membantu UMKM keripik singkong di Sungai Pring dalam mengelola data penjualan secara lebih akurat dan efisien. Aplikasi POS dapat membantu UMKM Keripik Singkong dalam menyelesaikan persoalan tersebut. Aplikasi POS dapat membantu UMKM Keripik Singkong dalam mengelola data penjualan, memberikan pelayanan pelanggan yang lebih personal, mengelola stok barang secara lebih akurat, dan melakukan pemasaran yang lebih efektif. penerapan aplikasi POS dapat memberikan manfaat yang signifikan bagi bisnis UMKM Keripik singkong di sungai piring. Aplikasi POS dapat membantu UMKM Keripik Singkong dalam meningkatkan efisiensi operasional dan pemasaran, sehingga dapat meningkatkan penjualan dan keuntungan.

Kata kunci: UMKM keripik singkong, Aplikasi POS, Efisiensi operasional

1. PENDAHULUAN

Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM) memiliki peran yang signifikan dalam perekonomian, terutama di tingkat lokal. Di desa Sungai Piring, UMKM keripik singkong menjadi salah satu potensi bisnis yang penting. Meskipun begitu, sebagian UMKM keripik singkong di Sungai Piring masih menghadapi tantangan dalam pengelolaan penjualan, inventaris, dan pencatatan keuangan yang efisien. Peningkatan daya saing dan produktivitas UMKM keripik singkong di wilayah ini memerlukan solusi yang inovatif dan terkini. Pengelolaan data penjualan secara manual dapat menyebabkan beberapa masalah, antara lain:

- **Kesalahan data.** Kesalahan data dapat terjadi karena faktor manusia, seperti kelalaian atau kesalahan dalam mencatat data. Kesalahan data dapat menyebabkan laporan penjualan tidak akurat, sehingga menyulitkan UMKM dalam membuat keputusan bisnis.
- **Kehilangan data.** Data penjualan yang disimpan secara manual dapat hilang karena berbagai faktor, seperti kerusakan fisik atau kerusakan perangkat penyimpanan data. Kehilangan data dapat menyebabkan UMKM kehilangan informasi penting, seperti data pelanggan dan data penjualan.
- **Waktu dan tenaga yang dibutuhkan.** Pengelolaan data penjualan secara manual membutuhkan waktu dan tenaga yang cukup besar. UMKM perlu meluangkan waktu untuk mencatat data penjualan, dan perlu tenaga untuk mengelola data penjualan tersebut

Perkembangan teknologi informasi, khususnya dalam bentuk aplikasi Point of Sales (POS), menawarkan potensi untuk meningkatkan efisiensi operasional UMKM. Implementasi aplikasi POS yang dioptimalkan untuk UMKM keripik singkong di Sungai Piring diharapkan dapat memberikan solusi praktis dalam mengatasi berbagai kendala yang dihadapi oleh pelaku usaha tersebut. Aplikasi POS dapat memberikan manfaat yang signifikan bagi bisnis UMKM keripik singkong di Sungai Piring. Aplikasi POS dapat membantu UMKM dalam meningkatkan efisiensi operasional dan pemasaran, sehingga dapat meningkatkan penjualan dan keuntungan.

2. METODOLOGI

Tempat Pengabdian

Lokasi pengabdian ini dilaksanakan di UMKM Keripik Singkong. UMKM ini beralamat di Parit rumbia desa gemilang jaya jalan lintas teluk pinang kecamatan Batang Tuaka, Tembilahan, Indragiri Hilir, Riau. Pengabdian ini dilaksanakan pada bulan agustus, Pada pengabdian ini menggunakan beberapa tahapan yaitu :

1. Pengumpulan Data

Metode pengumpulan data yang digunakan untuk menjalankan Pengabdian ini meliputi: Pertama: Wawancara. Pengumpulan data dilakukan melalui tanya jawab atau interaksi langsung dengan pemangku kepentingan atas pengabdian yang diberikan. Dalam hal ini penulis melakukan tanya jawab dengan pemilik di UMKM Keripik Singkong. Kedua adalah Observasi, suatu metode pengumpulan data dengan cara mengamati langsung objek yang diteliti. Untuk memperoleh data yang otentik dan meyakinkan, penulis melakukan observasi langsung di di UMKM Keripik Singkong.



Gambar 1 Wawancara Dengan Pemilik UMKM Keripik Singkong

2. Analisa, Pada tahap analisa kami menganalisa hal apa saja yang dibutuhkan
3. Pengembangan, Pada tahap pengembangan aplikasi akan dikembangkan berdasarkan analisa yang telah dibuat sebelumnya
4. Pengujian dan implementasi, Pada tahap ini kami melakukan testing aplikasi dan setelah lulus testing aplikasi akan diimplementasikan di di UMKM Keripik Singkong.



Gambar 2 Penyerahan Aplikasi dan Penerimaan Singkong Dari Pemilik

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

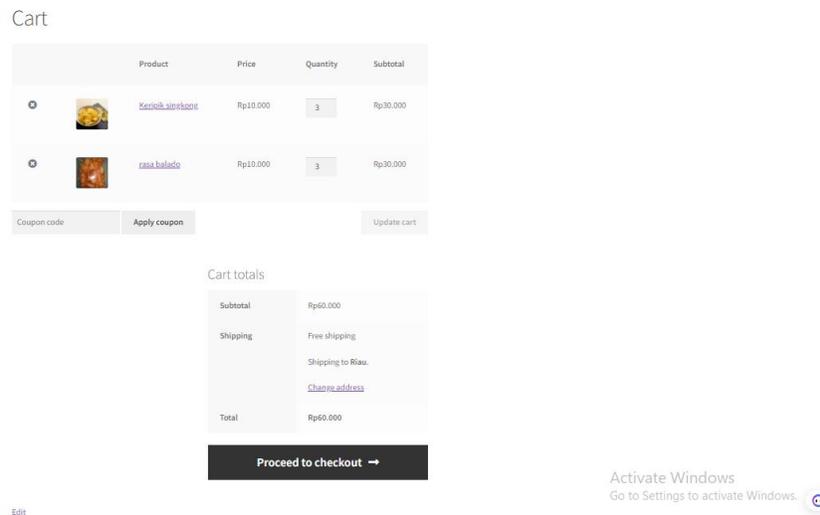
Setelah Penerapan diselesaikan, maka menghasilkan sebuah Aplikasi POS yang akan diterapkan di UMKM Keripik Singkong.

1. Menu utama Aplikasi POS pada UMKM Keripik Singkong dapat dilihat di gambar 2



Gambar 2 Menu utama

2. Pada Gambar 3 adalah halaman pemesanan yang terdapat beberapa daftar Produk yang dipesan oleh pelanggan yang nantinya akan diproses transaksinya oleh pemilik UMKM.



Gambar 3 Halaman Pemesanan Produk

3. Pada Gambar 4 Pelanggan mengisi identitas lengkap pribadinya agar mudah diproses oleh pemilik UMKM.

Checkout

Have a coupon? [Click here to enter your code](#)

Billing details		Your order	
First name: Yusuf	Last name: Simajuntak	Product	Subtotal
Company name (optional)		Keripik singkong x 3	Rp30.000
Country / Region: Indonesia		rasa balado x 3	Rp30.000
Street address: Jl.Baharuddin Yusuf		Subtotal	Rp60.000
Apartment, suite, unit, etc. (optional)		Shipping	Free shipping
Town / City: Kabupaten Indragiri Hilir		Total	Rp60.000
Province: Riau		<input checked="" type="radio"/> Cash on delivery <input type="radio"/> Pay with cash upon delivery.	
Postcode / ZIP: 292214		Activate Windows Go to Settings to activate Window	
Your personal data will be used to process			

Gambar 4 Halaman formulir untuk identitas pelanggan

4. Pada Gambar 5 produk yang telah dipesan oleh pelanggan akan di proses transaksinya oleh pemilik UMKMdand mengantar produk itu ke pelanggan.

Order #78 details
Payment via Cash on delivery. Customer IP: 125.165.106.98

General	Billing	Shipping
Date created: 2023-12-14 @ 09:11	Yusuf Simajuntak Jl.Baharuddin Yusuf Kabupaten Indragiri Hilir Riau 292214	Yusuf Simajuntak Jl.Baharuddin Yusuf Kabupaten Indragiri Hilir Riau 292214
Status: Processing	Email address: admin@keripiksingkong.my.id	
Customer: Yusuf Simajuntak (#1 - admin@keripiksingkong.my.id)	Phone: 081367908181	

Item	Cost	Qty	Total
Keripik singkong	Rp10.000	= 3	Rp30.000
rasa balado	Rp10.000	= 3	Rp30.000
Free shipping			Rp0
Items Subtotal:			Rp60.000
Shipping:			Rp0
Order Total:			Rp60.000

[Refund](#) This order is no longer editable.

Gambar 5 Pemilik UMKM memproses Transaksi Produk Pelanggan

4. KESIMPULAN

Penerapan POS pada UMKM keripik singkong memungkinkan pemilik usaha untuk mengotomatiskan proses penjualan. Transaksi dapat dilakukan dengan cepat dan akurat, mengurangi kemungkinan kesalahan dan meningkatkan efisiensi waktu. Aplikasi POS memungkinkan pemantauan inventaris secara real-time. Hal ini membantu pengusaha untuk mengelola stok dengan lebih baik, menghindari kekurangan atau kelebihan persediaan, dan secara keseluruhan meningkatkan efisiensi rantai pasok. Dengan POS, pemilik UMKM dapat mengakses data penjualan dan keuangan secara rinci. Analisis ini dapat digunakan untuk mengidentifikasi tren penjualan, produk yang paling laris, dan merencanakan strategi pemasaran yang lebih efektif. Penerapan POS memungkinkan pelanggan untuk melakukan transaksi dengan cepat dan nyaman. Dengan data yang mudah diakses, pemilik usaha dapat memberikan pelayanan yang lebih baik, mengenali preferensi pelanggan, dan meningkatkan kepuasan pelanggan. Proses operasional UMKM keripik singkong dapat ditingkatkan melalui penerapan POS. Dengan otomatisasi beberapa tugas, sumber daya dapat dioptimalkan, dan pemilik usaha dapat fokus pada pengembangan produk dan strategi pemasaran.

DAFTAR PUSTAKA

- [1] A. R. Ita Yulianti, "Pengembangan Sistem Forecasting Penjualan Pada Aplikasi Point of Sales Menggunakan Metode Trend Least Square," vol. 2, pp. 24-31, 2022.
- [2] M. R. A. H. Tamus Bin Tahi, "Aplikasi Point OF Sales Menggunakan Framework Laravel," vol. 2, pp. 55-60, 2019.
- [3] H. Y. Gilang Pamungkas, "rancang bangun aplikasi android pos (point of sale) kafe untuk kasir portable dan bluetooth printer," vol. 6, pp. 199-208, 2017.
- [4] M. F. P. Suprianto, "perancangan aplikasi point of sale berbasis web pada toko projectsalfa tarakan," vol. 25, pp. 624-631, 2021.
- [5] D. I. P. F. S. M. Rizca Ayu Wulandari, "aplikasi management point of sale (pos) pada toko komputer bagaduh start up kota muara teweh berbasis web".
- [6] A. Muhammad, "Pengembangan Aplikasi POS Mikro Berbasis Web Androdi Untuk Bisnis Waralaba," pp. 1-10.