

## PELATIHAN DAN SOSIALISASI APLIKASI POS PADA TOKO KHAIRA CELL

Sonia<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Sistem informasi Fakultas Teknik dan Ilmu Komputer Universitas Islam Indragiri

Email : [syantikksonia@gmail.com](mailto:syantikksonia@gmail.com)

### Abstrak

Pesatnya perkembangan zaman mengakibatkan kebutuhan pulsa semakin meningkat seiring dengan semakin mudah dan murah nya setiap orang bisa mendapatkan pelayanan yang bermacam-macam dari beberapa Provider. Sehingga pelayanan penyedia kebutuhan ini pun akan semakin marak. Contoh Kasus ini adalah pelayanan berupa penjualan pulsa secara elektronik. Dalam fenomena Yang terjadi, seorang penjual pulsa eceran secara elektronik akan disibukkan dengan Perekapan data transaksi. Pelaku usaha masih menerapkan sistem pembukuan dalam me-Monitoring data transaksinya secara manual. Kebanyakan penjual pulsa elektronik akan Menggunakan telepon selular kedua sebagai media transaksinya dengan alasan agar Memudahkan dalam merekap data transaksi. Dalam membuat aplikasi ini, metode penelitian yang digunakan adalah POS (POINT OF SALES) Aplikasi ini akan lebih praktis dalam pengiriman request SMS ke server Dan lebih memudahkan pelayanan karena aplikasi ini sangat membantu dalam monitoring Data transaksi yang sebelumnya dilakukan dengan media seperti buku. Implikasi dari hal tersebut bahwa usaha counter sangat bagus walau pun pulsa sudah tidak bisa diandalkan sebagai usaha yang prospek karena telah bermunculannya alternatif lain yang bisa digunakan untuk membeli pulsa baik melalui mobile banking maupun e-commerce yang ada di Internet[1]

**Kata kunci:** Aplikasi, data, elektronik

### Abstract

The rapid development of the times has resulted in the need for credit increasing as it becomes easier and cheaper for everyone to get various services from several providers. So that services providing these needs will become increasingly widespread. Example This case is a service in the form of electronic credit sales. In phenomena What happens is that an electronic retail credit seller will be busy with Recording transaction data. Business actors still apply a bookkeeping system in managing Monitor transaction data manually. Most electronic credit sellers will Using a second cell phone as a transaction medium for reasons Makes it easier to recapitulate transaction data. In making this application, the research method used is POS (POINT OF SALES). This application will be more practical in sending SMS requests to the server and make service easier because this application is very helpful in monitoring Transaction data previously carried out using media such as books. The implication of this is that the counter business is very good even though credit can no longer be relied on as a prospective business because other alternatives have emerged that can be used[1]

**Keywords:** Applications, data, electronics

## 1. PENDAHULUAN

### Latar belakang usaha

Pada masa sekarang sudah banyak toko yang menggunakan aplikasi kasir digital untuk mempermudah dalam melakukan proses transaksi. Khaira cell adalah counter yang menjual bermacam-macam accessories handphone, berbagai macam kabel data, voucher yang bervariasi dan juga melayani penjualan pulsa semua operator. Khaira cell merupakan salah satu counter yang proses jual belinya masih menggunakan proses manual. Pada proses penjualan accessories handphone, dan pulsa biasanya masih ditulis secara manual pada buku penjualan atau nota saja. Dan untuk mengetahui harga jual barang, counter masih mencari secara manual pada pembukuan counter. Oleh karena itu perlu dibuat sistem informasi penjualan pada Khairal cell dengan menggunakan komputerisasi. Khairal cell memiliki cukup banyak customer yang setiap hari datang ke counter untuk melakukan transaksi. Dalam pembuatan laporan, Khaira cell masih menggunakan cara manual dengan membuat tabel laporan keuangan di dalam buku pada setiap transaksi penjualan maupun pembelian yang dilakukan oleh karyawan Khaira cell. Dengan menggunakan sistem seperti itu, khaira cell sering mendapatkan kesalahan laporan keuangan yang disebabkan oleh kurangnya atau hilangnya data transaksi yang dimiliki oleh khaira cell. Maka Khaira Cell membutuhkan sebuah sistem informasi penjualan dan pembelian yang dapat terlaksana dengan baik dan mengurangi resiko kehilangan atau kerusakan data. Berdasarkan latar belakang uraian tersebut, maka dapat digunakan sistem informasi transaksi berbasis aplikasi pos.[2]

### Perumusan

Masalah dari latar belakang permasalahan di atas, maka dapat diambil Suatu rumusan permasalahan, yaitu pada transaksi penjualan, transaksi pembelian, Dan penulisan laporan masih menggunakan sistem manual. Sehingga memakan Banyak waktu dan resiko kehilangan data sangat besar.

### Tujuan Penelitian

Tujuan dari penelitian adalah untuk membangun sistem informasi Penjualan pada counter Khaira cell yang dapat mencatat dan menampilkan Seluruh laporan stok barang, laporan penjualan, dan laporan pembelian.

### Manfaat Penelitian

Hasil dari penelitian ini diharapkan dapat memberikan manfaat, Diantaranya adalah sebagai berikut:

1. Proses transaksi menjadi terkomputerisasi, pencatatan laporan, tidak perlu lagi Dilakukan secara manual.
2. Memudahkan pihak Khaira cell untuk mengakses dan mencetak laporan Transaksi secara tepat dan cepat sehingga mengurangi resiko kehilangan atau Kerusakan data.
3. Dengan adanya sistem informasi penjualan pada Khaira cell maka dapat Mendukung sistem kinerja counter, karena sudah menggunakan sistem Pencatatan dan penghitungan angsuran secara otomatis.

## 2. METODE

### Tempat Penelitian

Lokasi penelitian ini dilakukan pada toko Khaira Cell Tembilihan. Toko ini beralamat di jalan h.said Tembilihan, Indragiri hilir, Riau. Penelitian ini di laksanakan bulan Desember 2023.[3]

Pada penelitian ini di lakukan dengan beberapa tahanan

Jenis penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah data studi kasus diperoleh dari beberapa teknik, seperti wawancara, observasi, dan dokumentasi.[4]

#### 1. Pengamatan (Observasi )

Yaitu pengumpulan data dengan cara melakukan tinjauan secara langsung ke objek yang di teliti

#### 2. Wawancara (interview)

Merupakan pengumpulan data dengan cara tanya jawab atau dialog secara langsung dengan pihak – pihak yang terkait dalam objek penelitian

Gambar 2.1 wawancara Pihak toko



### 3. Studi Pustaka

Pengumpulan data dengan cara membaca beberapa buku, artikel, jurnal dan makalah serta berbagai referensi yang bisa di ambil di **objek** penelitian tersebut

### 4. Analisis

Tahap ini menganalisis apa saja yang di perlukan

### 5. Pengembangan

Pada tahan ini pengembangan aplikasi akan di kembangkan berdasarkan analisa yang telah di lakukan sebelum nya

### 6. Pengujian dan implementasi

Pada tahan ini merupakan pengujian apa aplikasi atau testing setelah lulus testing aplikasi akan di implementasikan di toko Khaira cell



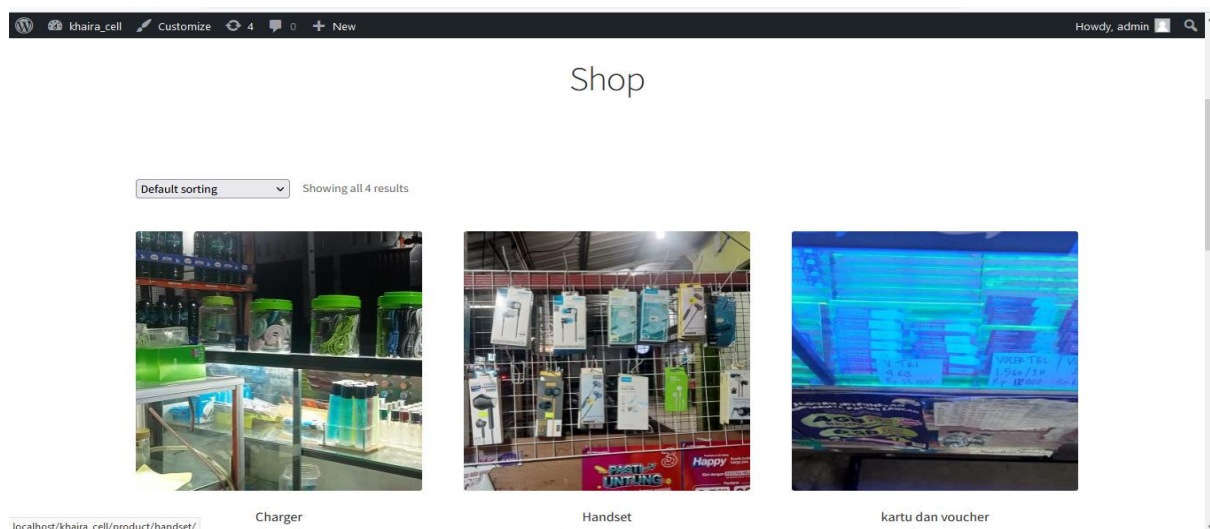
2.2 Gambar penyerahan aplikasi

### 3. HASIL DAN PEMBAHASAN

Setelah semua langkah selesai, sistem informasi penjualan akan diperoleh dan diimplementasikan di toko seluler Khaira.

#### Menu dashboard

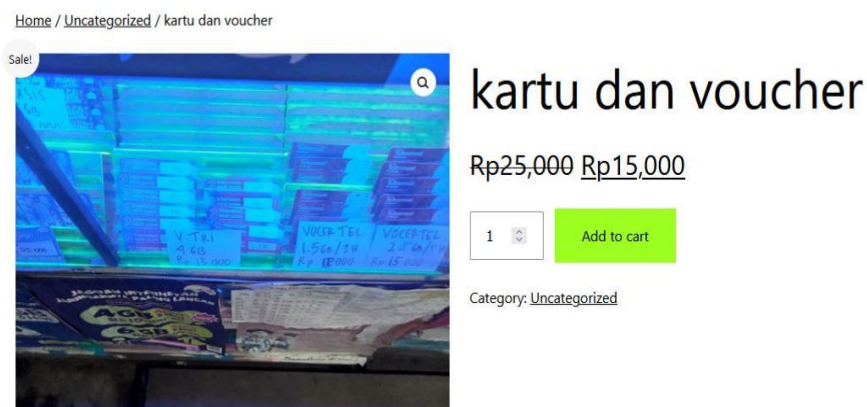
Menu dashboard adalah halaman yang menampilkan kategori produk yang tersedia. Pengguna dapat mencari produk berdasarkan kategori yang ada



3.1 Gambar Dasboar

#### Detail Produk

Detail produk adalah menu untuk menampilkan informasi deskripsi lebih detail dari produk yang dijual. Dari sini pengguna dapat langsung membeli produk tersebut dengan mengklik add to cart dan dapat menjadikan produk tersebut produk favorit dengan mengklik add to whislist

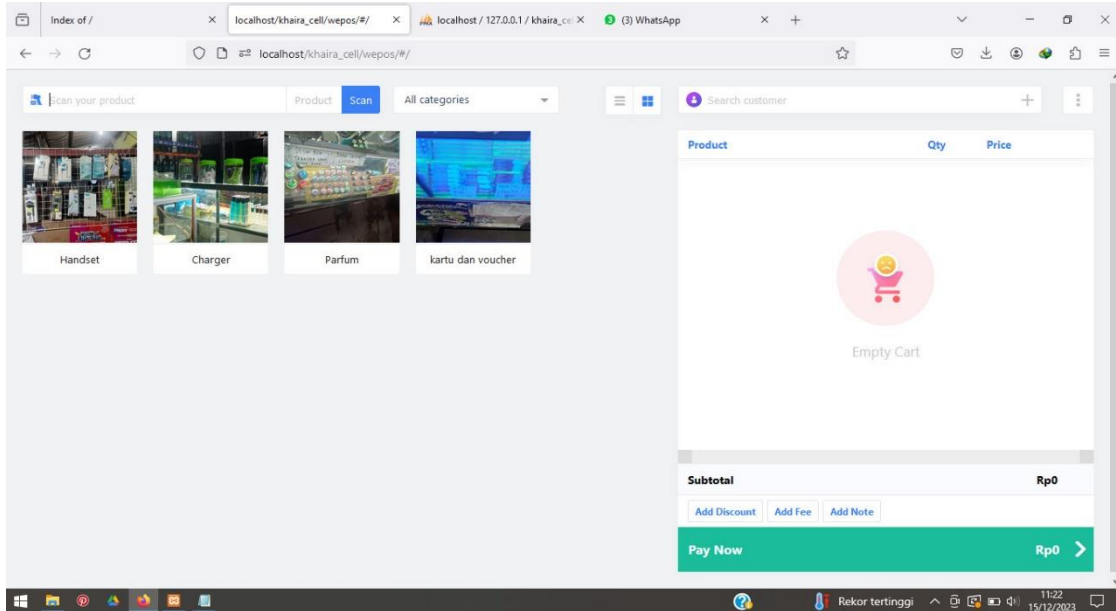


3.2 Gambar Detail Produk



### Halaman keranjang belanja

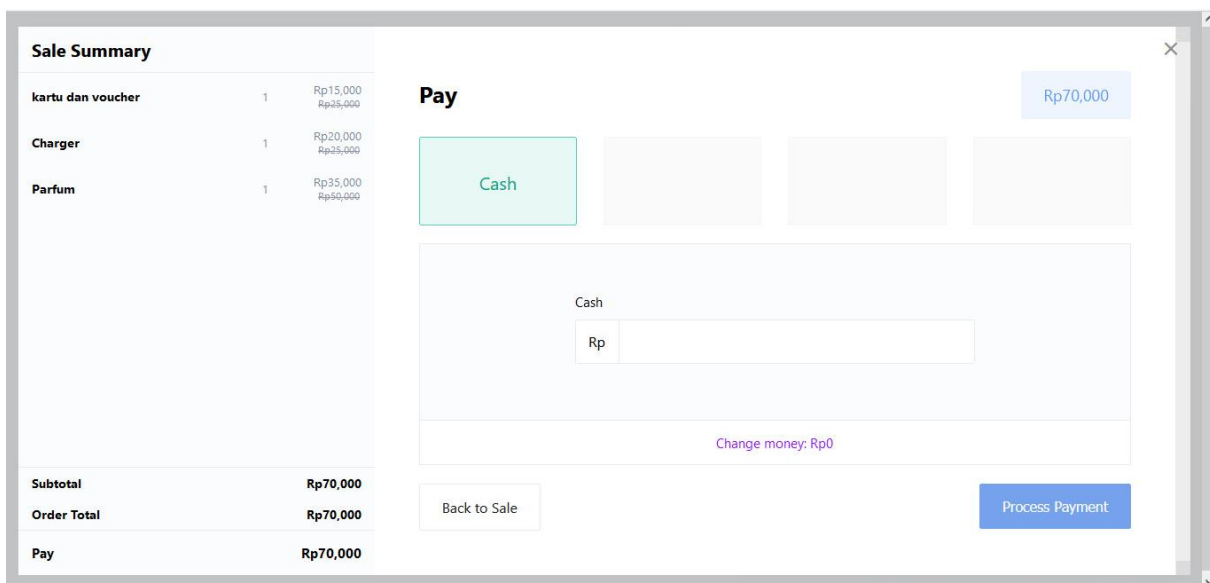
Halaman keranjang belanja adalah halaman yang akan menampilkan semua belanjaan yang telah di masukan ke keranjang belanja



3.3 Gambar keranjang belanja

### Halaman Checout

Halaman Checout adalah berisikan detail pembayaran serta detail pesanan



3.4 Gambar Checout

Halaman transaksi pembayaran

Halaman ini berisikan tentang informasi terkait proses pembelian atau penukaran barang



3.5 Gambar halaman transaksi pembayaran

#### 4. UCAPAN TERIMAKASIH

Terimakasih kepada toko Khaira Cell sudah di perbolehkan untuk Melakukan pelatihan di toko nya, dan terimakasih kepada semua rekan yang telah membantu menyelesaikan tugas ini

#### 5. KESIMPULAN

Pelatihan dan sosialisasi aplikasi pos di Khaira Cell memiliki peran penting dalam meningkatkan pemahaman karyawan tentang penggunaan aplikasi tersebut. Dengan pelatihan ini, diharapkan tim dapat lebih efektif mengelola inventaris, memproses transaksi dengan akurasi tinggi, dan memberikan pelayanan pelanggan yang lebih baik. Kesimpulannya, pelatihan ini diharapkan dapat meningkatkan efisiensi operasional dan kinerja usaha Khaira Cell dalam menggunakan aplikasi pos.

**DAFTAR PUSTAKA**

- [1] Teguh Permana, Andriani Puspitaningsih, Asri Djauhar, and Surianti Surianti, “Masa Depan Usaha Konter Pulsa Di Era Digital,” *Suriati suriati, Djauhar Asri, Puspitaningsih Andriani, Permana Teguh*, vol. 2, no. 2, pp. 92–96, 2022, doi: 10.51903/manajemen.v2i2.150.
- [2] R. Y. Pratama, “Perancangan Aplikasi Point Of Sales (POS) Berbasis Android (Studi Kasus: Warkop Vape Salatiga),” *Somya Ramos, Pratama Yoga Restiawan*, vol. 8, no. 4, pp. 1923–1938, 2021, doi: 10.35957/jatise.v8i4.1218.
- [3] M. Jibril, M. Amin, E. Pirnanda, and ..., “Pelatihan dan Implementasi Website E-Commerce sebagai media pemasaran pada UMKM Toko Macro Distro di Tembilahan,” *Trijoergi Vanza, Ariati Risma, Ulandari Putri, Pirnanda Eki, Darmawan, Amin Muhammad, Jibril Muhammad*, vol. 1, no. 1, pp. 3–7, 2022, doi: 10.56854/jphb.v1i1.38.
- [4] M. A. Sumarto, “Analisis Dan Perancangan Aplikasi Point Of Sale Berbasis Mobile Menggunakan Framework Flutter Dengan Metode Rapid Application Development (RAD),” *Sumarto Alfian Marco*, vol. 27, no. 1, pp. 15–34, 2023, doi: 10.17933/jskm.2023.5115.